

				1	EUR	
NAT.	Date of the deposition	Nr.	PP.	B.	D.	C 1.

ANNUAL ACCOUNTS IN EUROS

NAME : **MELEXIS NV**

Legal Form : **Public Limited Company**

Address : **ROZENDAALSTRAAT** Nr : **12** Box :

Postal Code : **8900** Municipality : **leper**

Register of Legal Persons (RLP) - Office of the commercial court at : **IEPER**

Internet address * : **melexis.com**

Company number **BE 0435.604.729**

DATE **24 / 10 / 1988** of the deposition of the deed of partnership OR of the most recent document mentioning the date of publication of the deed of partnership and of the act alternating the articles of association.

ANNUAL ACCOUNTS approved by the General Meeting of **20 / 04 / 2007**

concerning the financial year covering the period from **01 / 01 / 2006** till **31 / 12 / 2006**

Preceding period from **01 / 01 / 2005** till **31 / 12 / 2005**

The amounts of the preceding financial year are identical to those which have been previously published : yes / ~~no~~ **

COMPLETE LIST WITH name, first name, profession, residence-address (address, number, postal code, municipality) and position with the enterprise, OF DIRECTORS, MANAGERS AND AUDITORS

DE WINTER RUDI
 Boektlaan 14, 3550 Heusden-Zolder, BELGIUM
 CEO Start of mandate: 20/04/2004 End of mandate: 20/04/2010

CHOMBAR FRANCOISE
 Boektlaan 14, 3550 Heusden-Zolder, BELGIUM
 CEO Start of mandate: 20/04/2004 End of mandate: 20/04/2010

BDO ATRIO BEDRIJFSREVISOREN BURG. VEN. CVBA (BE 0431.088.289)
 DA VINCILAAN 9, Box E6, 1935 Zaventem, BELGIUM
 COMMISSARIS Start of mandate: 20/04/2004 End of mandate: 20/04/2007

(continued if need be on page C 1bis.)

Enclosed to these annual accounts : - the annual report **
 - the auditor's report **

Total number of pages deposited : **37** Numbers of the pages of the standard form not deposited for not being of service:

Signature
 (name and position)
FRANCOISE CHOMBAR
 CEO

Signature
 (name and position)
RUDI DE WINTER
 CEO

* Optional statement.
 ** Delete where appropriate.

LIST OF DIRECTORS, MANAGERS AND AUDITORS (continued from p. C 1.)

Represented by :

DE BRABANDER KOEN
BELGIUM

TRIAKON

MECHELSESTEENWEG 49, 2650 Edegem, BELGIUM
BESTUURDER Start of mandate: 20/04/2004 End of mandate: 20/04/2010

Represented by :

DESCHAMPELAERE LUCIEN
HOVESTRAAT 151, 2650 Edegem, BELGIUM

HIX STEVE

3507 NW 14TH AVENUE CAMAS, WASHINGTON, , UNITED STATES OF AMERICA
BESTUURDER Start of mandate: 20/04/2004 End of mandate: 20/04/2010

DUCHATELET ROLAND

E. VAN STEENBERGENLAAN 52, 2100 Deurne (Antwerpen), BELGIUM
Chairman of the Board of Directors Start of mandate: 20/04/2004 End of mandate: 20/04/2010

SARRO LINA

VAN BARENSTRAAT 35, 2628LC DELFT, HOLLAND
Director Start of mandate: 20/04/2006 End of mandate: 20/04/2007

(continued if need be on p.C 1 ter.)

- The managing board declares that no assignment neither regarding auditing nor adjusting has been given to a person who was not authorised by law, pursuant to art. 34 and 37 of the Law of 22nd April 1999 concerning the auditing and tax professions.
- Have the annual accounts been audited or adjusted by an external accountant or auditor who is not a statutory auditor? YES / NO¹

If YES, mention here after : name, first names, profession, residence-address of each external accountant or auditor, the number of membership with the professional Institute ad hoc and the nature of this engagement. (A. Bookkeeping of the undertaking²; B. Preparing the annual accounts²; C. Auditing the annual accounts ; D. Adjusting the annual accounts).

- If the assignment mentioned either under A (Bookkeeping of the undertaking) or B (preparing the annual accounts) is performed by authorised accountants or authorised accountants-tax consultants, information will be given on: name, first names, profession and residence-address of each authorised accountant or accountant-tax consultant, his number of membership with the Professional Institute of Accountants and Tax consultants and the nature of this engagement (A. Bookkeeping of the undertaking; B. Preparing the annual accounts).

Name, first name, profession, residence-address	Number of membership	Nature of the engagement (A, B, C and/or D)

¹ Delete where appropriate.

² Optional disclosure.

N°	BE 0435.604.729	MELEXIS NV	C 2.
	Codes	Period	Preceding period
1. BALANCE SHEET			
ASSETS			
FIXED ASSETS			
	20/28	158 605 424,23	135 007 376,89
I. Formation expenses (note I)	20		
II. Intangible assets (note II)	21	447 859,68	780 356,61
III. Tangible assets (note III)	22/27	9 468 984,72	14 863 577,35
A. Land and buildings	22	1 336 348,06	2 704 757,07
B. Plant, machinery and equipment	23	7 723 971,55	11 739 646,48
C. Furniture and vehicles	24	373 616,61	419 173,80
D. Leasing and other similar rights	25		
E. Other tangible assets	26		
F. Assets under construction and advance payments ..	27	35 048,50	
IV. Financial assets (notes IV and V)	28	148 688 579,83	119 363 442,93
A. Affiliated enterprises	280/1	148 433 150,00	119 194 704,59
1. Participating interests	280	148 433 150,00	119 194 704,59
2. Amounts receivable	281		
B. Other enterprises linked by participating interests ..	282/3		
1. Participating interests	282		
2. Amounts receivable	283		
C. Other financial assets	284/8	255 429,83	168 738,34
1. Shares	284		
2. Amounts receivable and cash guarantees	285/8	255 429,83	168 738,34
	29/58	29 083 870,46	31 010 197,92
V. Amounts receivable after more than one year	29		
A. Trade debtors	290		
B. Other amounts receivable	291		
VI. Stocks and contracts in progress	3	3 464 261,90	9 558 135,79
A. Stocks	30/36	3 464 261,90	9 558 135,79
1. Raw materials and consumables	30/31	894 435,76	2 791 829,25
2. Work in progress	32	2 446 332,71	2 841 959,35
3. Finished goods	33	123 493,43	3 924 347,19
4. Goods purchased for resale	34		
5. Immovable property acquired or constructed for resale	35		
6. Advance payments	36		
B. Contracts in progress	37		
VII. Amounts receivable within one year.	40/41	8 465 192,41	15 234 315,22
A. Trade debtors	40	8 037 471,23	13 148 469,79
B. Other amounts receivable	41	427 721,18	2 085 845,43
VIII. Investments (notes V and VI)	50/53	12 987 099,85	513 791,99
A. Own shares	50	5 585 984,55	513 791,99
B. Other investments and deposits	51/53	7 401 115,30	
IX. Cash at bank and in hand	54/58	3 915 486,22	5 377 651,20
X. Deferred charges and accrued income (note VII) ..	490/1	251 830,08	326 303,72
TOTAL ASSETS	20/58	187 689 294,69	166 017 574,81

	Codes	Period	Preceding period
LIABILITIES			
CAPITAL AND RESERVES			
	10/15	66 228 104,86	78 781 029,25
I. Capital (note VIII)	10	564 814,10	564 814,10
A. Issued capital	100	564 814,10	564 814,10
B. Uncalled capital	101		
II. Share premium account	11		
III. Revaluation surplus	12		
IV. Reserves	13	5 871 693,27	570 311,71
A. Legal reserve	130	56 519,72	56 519,72
B. Reserves not available for distribution	131	5 815 173,55	513 791,99
1. In respect of own shares held	1310	5 585 984,55	513 791,99
2. Other	1311	229 189,00	
C. Untaxed reserves	132		
D. Reserves available for distribution	133		
V. Profit carried forward	140	59 791 597,49	77 645 903,44
Loss carried forward (-)	141		
VI. Investment grants	15		
PROVISIONS AND DEFERRED TAXATION			
VII. A. Provisions for liabilities and charges	160/5	145 791,90	273 492,42
1. Pensions and similar obligations	160	125 681,90	55 067,60
2. Taxation	161	20 110,00	20 110,00
3. Major repairs and maintenance	162		
4. Other liabilities and charges (note IX)	163/5		198 314,82
B. Deferred taxation	168		
CREDITORS			
VIII. Amounts payable after more than one year (note X)	17	121 315 397,93	86 963 053,14
A. Financial debts	170/4		17 688 435,55
1. Subordinated loans	170		
2. Unsubordinated debentures	171		
3. Leasing and other similar obligations	172		
4. Credit institutions	173		17 688 435,55
5. Other loans	174		
B. Trade debts	175		
1. Suppliers	1750		
2. Bills of exchange payable	1751		
C. Advances received on contracts in progress	176		
D. Other amounts payable	178/9		
IX. Amounts payable within one year (note X)	42/48	119 662 895,92	69 141 087,91
A. Current portion of amounts payable after more than one year	42		
B. Financial debts	43		16 598 176,98
1. Credit institutions	430/8		16 598 176,98
2. Other loans	439		
C. Trade debts	44	3 650 226,00	6 991 940,88
1. Suppliers	440/4	3 650 226,00	6 991 940,88
2. Bills of exchange payable	441		
D. Advances received on contracts in progress	46		
E. Taxes, remuneration and social security	45	1 434 179,95	1 089 695,82
1. Taxes	450/3	886 579,55	625 220,77
2. Remuneration and social security	454/9	547 600,40	464 475,05
F. Other amounts payable	47/48	114 578 489,97	44 461 274,23
X. Accrued charges and deferred income (note XI)	492/3	1 652 502,01	133 529,68
TOTAL LIABILITIES	10/49	187 689 294,69	166 017 574,81

	Codes	Period	Preceding period
2. INCOME STATEMENT <i>(presentation in vertical form)</i>			
I. Operating income	70/74	<u>81 739 621,52</u>	<u>90 013 606,09</u>
A. Turnover (note XII, A)	70	85 594 385,33	88 900 774,93
B. Increase (+); Decrease (-) in stocks of finished goods, work and contracts in progress	71	(4 196 480,40)	825 413,17
C. Own construction capitalised	72
D. Other operating income (note XII, B)	74	341 716,59	287 417,99
II. Operating charges	60/64	(70 282 845,57)	(80 430 572,07)
A. Raw materials, consumables and goods for resale ..	60	45 792 403,59	52 834 266,73
1. Purchases	600/8	43 895 010,10	54 973 601,04
2. Increase (-); Decrease (+) in stocks	609	1 897 393,49	(2 139 334,31)
B. Services and other goods	61	14 253 952,11	15 842 704,60
C. Remuneration, social security costs and pensions (note XII, C2)	62	5 434 541,47	5 941 733,48
D. Depreciation of and other amounts written off formation expenses, intangible and tangible fixed assets.	630	4 657 855,21	5 291 755,93
E. Increase (+) ; Decrease (-) in amounts written off stocks, contracts in progress and trade debtors (note XII, D)	631/4	43 506,60	(74 378,73)
F. Increase (+); Decrease (-) in provisions for liabilities and charges (notes XII, C3 and E)	635/7	(198 314,85)	17 453,10
G. Other operating charges (note XII, F)	640/8	298 901,44	577 036,96
H. Operating charges capitalised as reorganization costs	649
III. Operating profit	70/64	<u>11 456 775,95</u>	<u>9 583 034,02</u>
Operating loss	64/70
IV. Financial income	75	<u>1 158 080,63</u>	<u>7 208 073,29</u>
A. Income from financial fixed assets	750	83 506,17	4 992 061,17
B. Income from current assets	751	106 634,70	310 935,48
C. Other financial income (note XIII, A)	752/9	967 939,76	1 905 076,64
V. Financial charges	65	(5 448 950,18)	(3 632 375,00)
A. Interest and other debt charges (notes XIII, B and C)	650	4 799 918,60	2 780 284,12
B. Increase (+); Decrease (-) in amounts written off current assets other than mentioned under II.E. (note XIII, D)	651
C. Other financial charges (note XIII, E)	652/9	649 031,58	852 090,88
VI. Profit on ordinary activities before taxes (+)	70/65	<u>7 165 906,40</u>	<u>13 158 732,31</u>
Loss on ordinary activities before taxes (-)	65/70

	Codes	Period	Preceding period
2. INCOME STATEMENT (continued) <i>(presentation in vertical form)</i>			
VI. Profit on ordinary activities before taxes (+)	(70/65)	7 165 906,40	13 158 732,31
Loss on ordinary activities before taxes (-)	(65/70)		
VII. Exceptionnel income	76		
A. Adjustments to depreciation of and to other amounts written off intangible and tangible fixed assets	760
B. Adjustments to amounts written off financial fixed assets	761
C. Adjustments to provisions for extraordinary liabilities and charges	762
D. Gain on disposal of fixed assets	763
E. Other exceptionnel income (note XIV, A)	764/9
VIII. Extraordinary charges (-)	66		
A. Extraordinary depreciation of and extraordinary amounts written off formation expenses, intangible and tangible fixed assets	660
B. Amounts written off financial fixed assets	661
C. Provisions for extraordinary liabilities and charges (increase +, decrease -)	662
D. Loss on disposal of fixed assets	663
E. Other extraordinary charges (note XIV, B)	664/8
F. Extraordinary charges capitalised as reorganization costs (-)	669
IX. Profits for the period before taxes (+)	70/66	7 165 906,40	13 158 732,31
Loss for the period before taxes (-)	66/70		
IXbis. A. Transfer from deferred taxation (+)	780		
B. Transfer to deferred taxation (-)	680		
X. Income taxes (-) (+)	67/77	(2 658 418,21)	(2 608 337,04)
A. Income taxes (note XV) (-)	670/3	(..... 2 850 418,21)	(..... 2 964 024,88)
B. Adjustment of income taxes and write-back of tax provisions	77 192 000,00 355 687,84
XI. Profit for the period (+)	70/67	4 507 488,19	10 550 395,27
Loss for the period (-)	67/70		
XII. Transfer from untaxed reserve (+)	789		
Transfer to untaxed reserve (-)	689		
XIII. Profit for the period available for appropriation (+)	(70/68)	4 507 488,19	10 550 395,27
Loss for the period available for appropriation (-)	(68/70)		

	Codes	Period	Preceding period
APPROPRIATION ACCOUNT			
A. Profit to be appropriated	70/69	82.153.391,63	98.457.290,42
Loss to be appropriated	69/70		
1. Profit for the period available for appropriation	70/68	4.507.488,19	10.550.395,27
Loss for the period available for appropriation. . . (-)	68/70		
2. Profit brought forward	790	77.645.903,44	87.906.895,15
Loss brought forward	690		
B. Transfers from capital and reserves	791/2	4.331.328,42	1.323.335,00
1. from capital and share premium account	791		
2. from reserves	792	4.331.328,42	1.323.335,00
C. Transfers to capital and reserves	691/2	(5.301.381,56)	(513.791,99)
1. to capital and share premium account	691		
2. to legal reserve	6920		
3. to other reserves	6921	5.301.381,56	513.791,99
D. Result to be carried forward			
1. Profit to be carried forward	693	(59.791.597,49)	(77.645.903,44)
2. Loss to be carried forward	793		
E. Shareholders' contribution in respect of losses	794		
F. Distribution of profit	694/6	(21.391.741,00)	(21.620.929,99)
1. Dividends	694	21.391.741,00	21.620.929,99
2. Directors' emoluments	695		
3. Other allocations	696		

3. NOTES

	Codes	Amounts
I. STATEMENT OF FORMATION EXPENSES (heading 20 of assets)		
Net book value at the end of the preceding period	8001	
Movements during the period :		
. New expenses incurred	8002	
. Depreciation	8003	(-)
. Other	8004	(+)
Net book value at the end of the period	8005	
Detailing : - Expenses of formation or capital increase, loan issue expenses and other formation expenses	200/2	
- Reorganization costs	204	

II. STATEMENT OF INTANGIBLE ASSETS (heading 21 of assets)

a) ACQUISITION COST

At the end of the preceding period
 Movements during the period :
 . Acquisitions, including produced fixed assets
 . Sales and disposals (-)
 . Transfers from one heading to another (+) (-)

At the end of the period

c) DEPRECIATION AND AMOUNTS WRITTEN DOWN

At the end of the preceding period
 Movements during the period :
 . Recorded
 . Written back as superfluous (-)
 . Acquisitions from third parties
 . Written down after sales and disposals (-)
 . Transfers from one heading to another (+) (-)

At the end of the period

d) NET BOOK VALUE AT THE END OF THE PERIOD. (a) - (c)

Codes	1. Research and development expenses	2. Concessions, patents, licences, a.o.
801 1.777.257,63
802 37.539,97
803	(..... 19.558,40)
804
805		1 795 239,20
806 996 901,02
807 358 428,50
808
809
810	(..... 7.950,00)
811
812		1 347 379,52
813		447 859,68

a) ACQUISITION COST

At the end of the preceding period
 Movements during the period :
 . Acquisitions, including produced fixed assets
 . Sales and disposals (-)
 . Transfers from one heading to another (+) (-)

At the end of the period

c) DEPRECIATION AND AMOUNTS WRITTEN DOWN

At the end of the preceding period
 Movements during the period :
 . Recorded
 . Written back as superfluous (-)
 . Acquisitions form third parties
 . Written down after sales and disposals (-)
 . Transfers from one heading to another (+) (-)

At the end of the period

d) NET BOOK VALUE AT THE END OF THE PERIOD. (a) - (c)

Codes	3. Goodwill	4. Advance payments
801
802
803
804
805		
806
807
808
809
810
811
812		
813		

III. STATEMENT OF TANGIBLE FIXED ASSETS

(headings 22/27 of assets)

	Codes	1. Land and buildings (heading 22)	2. Plant, machinery and equipment (heading 23)	3. Furniture and vehicles (heading 24)
a) ACQUISITION COST				
At the end of the preceding period	815	4 066 078,71	41 827 653,44	1 078 425,77
Movements during the period :				
. Acquisitions, including produced fixed assets	816		2 181 375,74	119 594,06
. Sales and disposals	817	(1 532 664,49)	(6 646 027,92)	(159 799,12)
. Transfers from one heading to another	818			
At the end of the period	819	2 533 414,22	37 363 001,26	1 038 220,71
b) REVALUATION SURPLUSES				
At the end of the preceding period	820			
Movements during the period :				
. Recorded	821			
. Acquisitions from third parties	822			
. Reversals	823			
. Transfers from one heading to another	824			
At the end of the period	825			
c) DEPRECIATION AND AMOUNTS WRITTEN DOWN				
At the end of the preceding period	826	1 361 321,64	30 088 006,96	659 251,97
Movements during the period :				
. Recorded	827	154 778,48	3 989 729,02	154 919,21
. Written back as superfluous	828			
. Acquisitions from third parties	829			
. Written down after sales and disposals	830	(319 033,96)	(4 438 706,27)	(149 567,08)
. Transfers from one heading to another	831			
At the end of the period	832	1 197 066,16	29 639 029,71	664 604,10
d) NET BOOK VALUE AT THE END OF THE PERIOD (a)+(b)-(c)	833	1 336 348,06	7 723 971,55	373 616,61

	Codes	4. Leasing and other similar rights (heading 25)	5. Other tangible assets (heading 26)	6. Assets under construction and advance payments (heading 27)
a) ACQUISITION COST				
At the end of the preceding period	815			
Movements during the period :				
. Acquisitions, including produced fixed assets	816			35 048,50
. Sales and disposals	817			
. Transfers from one heading to another	818			
At the end of the period	819			35 048,50
b) REVALUATION SURPLUSES				
At the end of the preceding period	820			
Movements during the period :				
. Recorded	821			
. Acquisitions from third parties	822			
. Reversals	823			
. Transfers from one heading to another	824			
At the end of the period	825			
c) DEPRECIATION AND AMOUNTS WRITTEN DOWN				
At the end of the preceding period	826			
Movements during the period :				
. Recorded	827			
. Written back as superfluous	828			
. Acquisitions from third parties	829			
. Written down after sales and disposals	830			
. Transfers from one heading to another	831			
At the end of the period	832			
d) NET BOOK VALUE AT THE END OF THE PERIOD (a)+(b)-(c)	833			35 048,50
Whereof :				
. land and buildings	250			
. plant, machinery and equipment	251			
. furniture and vehicles	252			

IV. STATEMENT OF FINANCIAL FIXED ASSETS (heading 28 of assets)

	Codes	Enterprises		
		1. affiliated	2. with participation link	3. others
1. Participating interests and shares		<i>(heading 280)</i>	<i>(heading 282)</i>	<i>(heading 284)</i>
a) ACQUISITION COST				
At the end of the preceding period	835	119.194.704,59		
Movements during the period :				
. Acquisitions	836	29.238.445,41		
. Sales and disposals	837			
. Transfers from one heading to another	838			
At the end of the period	839	148.433.150,00		
b) REVALUATION SURPLUSES				
At the end of the preceding period	840			
Movements during the period :				
. Recorded	841			
. Acquisitions from third parties	842			
. Reversals	843			
. Transfers from one heading to another	844			
At the end of the period	845			
c) DEPRECIATION AND AMOUNTS WRITTEN DOWN				
At the end of the preceding period	846			
Movements during the period :				
. Recorded	847			
. Written back as superfluous	848			
. Acquisitions from third parties	849			
. Written down after sales and disposals	850			
. Transfers from one heading to another	851			
At the end of the period	852			
d) UNCALLED AMOUNTS				
At the end of the preceding period	853			
Movements during the period	854			
At the end of the period	855			
NET BOOK VALUE AT THE END OF THE PERIOD (a) + (b) - (c) - (d)	856	148.433.150,00		
2. Amounts receivable		<i>(heading 281)</i>	<i>(heading 283)</i>	<i>(heading 285/8)</i>
NET BOOK VALUE AT THE END OF THE PRECEDING PERIOD	857			168.738,34
Movements during the period :				
. Additions	858			86.691,49
. Reimbursements	859			
. Value adjustment entries	860			
. Reversed value adjustments	861			
. Exchange differences	862			
. Other	863			
NET BOOK VALUE AT THE END OF THE PERIOD	864			255.429,83
ACCUMULATED AMOUNTS WRITTEN OFF ON AMOUNTS RECEIVABLE AT THE END OF THE PERIOD	865			

V. A. PARTICIPATING INTERESTS AND OTHER RIGHTS IN OTHER ENTERPRISES

List of both enterprises in which the enterprise holds a participating interest (recorded in the heading 280 and 282 of the assets), and other enterprises in which the enterprise holds rights (recorded in the heading 284 and 51/53 of the assets) in the amount of at least 10 % of the capital issued.

NAME, full address of the REGISTERED OFFICE and for an enterprise governed by Belgian law, the company number	Rights held by			Information from the most recent period for which annual accounts are available			
	the enterprise (directly)		subsidiaries	Annual accounts	Cur-rency	Capital and reserves	Net result
	Number	%	%			(+) or (-) (in monetary units)	
Melexis Inc Locke road 41 NH03301 Concord, UNITED STATES OF AMERICA <i>kapitaals aandelen</i>	100 000	100,00		31/12/2006	EUR	3 546 663	353 973
Melexis GMBH HAARBERGSTRASSE 67 99097 Erfurt, GERMANY <i>kapitaals aandelen</i>		100,00		31/12/2006	EUR	35 705 683	3 586 658
Melexis Oekraïne Politechni cheskayastreet 33 Kiev, UKRAINE <i>kapitaals aandelen</i>		100,00		31/12/2006	EUR	1 780 013	(108 080)
Melexis LTD Ami Boue street 84 9420 Aaigem, BULGARIA <i>kapitaals aandelen</i>		100,00		31/12/2006	EUR	10 833 720	900 924
Melexis Nederland BV Fregatstraat 99 3534 RC Utrecht, HOLLAND <i>kapitaals aandelen</i>	250 000	100,00		31/12/2006	EUR	356 489	(186 724)
Melexis Sentron Baarerstrasse 73 6300, SWITZERLAND <i>kapitaals aandelen</i>		100,00		31/12/2006	EUR	2 246 071	1 273 315
PLC Melefin NV Transportstraat 1 3980 Tessenderlo, BELGIUM BE 0878.292.438 <i>kapitaals aandelen</i>	9 999	99,99		31/12/2006	EUR	93 236 754	3 236 754

V. A. PARTICIPATING INTERESTS AND OTHER RIGHTS IN OTHER ENTERPRISES

List of both enterprises in which the enterprise holds a participating interest (recorded in the heading 280 and 282 of the assets), and other enterprises in which the enterprise holds rights (recorded in the heading 284 and 51/53 of the assets) in the amount of at least 10 % of the capital issued.

NAME, full address of the REGISTERED OFFICE and for an enterprise governed by Belgian law, the company number	Rights held by			Information from the most recent period for which annual accounts are available			
	the enterprise (directly)		subsidiaries	Annual accounts	Cur-rency	Capital and reserves	Net result
	Number	%	%			(+) or (-) (in monetary units)	
PLC MELEXIS TECHNOLOGIES SA CHEMIN DE BUCHAUX 64 BEVAIX, SWITZERLAND GEWONE AANDELEN		100,00		31/12/2006	EUR	114 800 336	104 858 612

V. B. ENTERPRISES TO WHICH THE ENTERPRISE IS UNLIMITED LIABLE EITHER AS A QUALIFIED PARTNER OR MEMBER

The annual accounts of any enterprise to which the enterprise is unlimited liable will be added to the present accounts and published jointly. Departure from that requirement will be mentioned in the second column referring to the appropriate code (A, B, or C), explained in footnote

NAME, full address of the REGISTERED OFFICE, LEGAL FORM and for the enterprise governed by Belgian law, the company number	Code, if any (*)

(*) The annual accounts of the enterprise :

- A. will be published through a deposition in the National Bank of Belgium;
- B. will be published effectively in another member state of the EC pursuant to art. 3 of the directive 68/151/EC;
- C. will be fully or proportionally consolidated in the consolidated annual statements of the enterprise which is prepared, audited and published pursuant to the provision of Company Law on the consolidated annual accounts of enterprises.

VI. INVESTMENTS : OTHER INVESTMENTS AND DEPOSITS (heading 51/53 of assets)

	Codes	Period	Preceding period
Shares	51		
Book value increased with the uncalled amount	8681
Uncalled amount	8682
Fixed income securities	52	7 401 115,30	
issued by credit institutions	8684
Term deposits with credits institutions	53		
falling due :			
. less or equal to one month	8686
. between one month and one year	8687
. over one year	8688
Other investments not yet shown seperately	8689		

VII. DEFERRED CHARGES AND ACCRUED INCOME

	Period
Analysis of heading 490/1 of assets if the amount is significant.	
...LICENTIES.....	129.126,00
...SOFTWARE TRANSFER PRICING.....	40.611,12
...MAINTENANCE CONTRACT.....	21.750,00

VIII. STATEMENT OF CAPITAL

A. CAPITAL

1. Issued capital (heading 100 of liabilities)

	Codes	Amounts	Number of shares
- At the end of the preceding period	8700	564.814,10	XXXXXXXXXXXXXXXXXXXX
- Changes during the period :			
.....			
.....			
.....			
.....			
- At the end of the period	8701	564.814,10	XXXXXXXXXXXXXXXXXXXX

2. Structure of the capital

2.1. Different categories of shares			
...gewone aandelen zonder nominale waarde.....		564.814,10	43.241.860
.....			
.....			
.....			
2.2. Registered shares and bearer shares			
Registered	8702	XXXXXXXXXXXXXXXXXXXX	17.359.775
Bearer	8703	XXXXXXXXXXXXXXXXXXXX	25.882.085

VIII. STATEMENT OF CAPITAL (continued)

B. UNPAID CAPITAL

Shareholders having yet to pay up in full

.....

(continued if need be on page)

TOTAL

C. OWN SHARES held by

- the company itself
 - its subsidiaries

D. COMMITMENTS TO ISSUE SHARES

1. Following the exercising of CONVERSION RIGHTS
 . Amount of outstanding convertible loans
 . Amount of capital to be issued
 . Maximum number of shares to be issued
 2. Following the exercising of SUBSCRIPTION RIGHTS
 . Number of outstanding subscription rights
 . Amount of capital to be issued
 . Maximum number of shares to be issued

E. AMOUNT OF AUTHORIZED CAPITAL, NOT ISSUED

F. SHARES ISSUED, NOT REPRESENTING CAPITAL

Whereof :- held by the company itself
 - held by its subsidiaries

Codes	1. Uncalled capital (heading 101)	2. Called, but unpaid amount
871		
	1. Amount of capital	2. Number of shares
872 5.585.984,55 458.378
873		
8740		
8741		
8742		
8745		
8746		
8747		
8751		
	1. Number of shares	2. Voting right attached thereto
876		
877		
878		

G. STRUCTURE OF SHAREHOLDINGS OF THE ENTERPRISE AT YEAR-END CLOSING DATE, as it appears from the statements received by the enterprise : see page

IX. PROVISIONS FOR OTHER LIABILITIES AND CHARGES

Analysis of heading 163/5 of liabilities if the amount is material.

.....

Period

X. STATEMENT OF AMOUNTS PAYABLE

A. ANALYSIS BY CURRENT PORTIONS OF AMOUNTS INITIALLY PAYABLE AFTER MORE THAN ONE YEAR

Financial debts

1. Subordinated loans
2. Unsubordinated debentures
3. Leasing and other similar obligations
4. Credit institutions
5. Other loans

Trade debts

1. Suppliers
2. Bills of exchange payable

Advances received on contracts in progress

Other amounts payable

TOTAL

Codes	AMOUNTS PAYABLE CURRENT PORTION		
	1. not more than one year	2. between one and five years	3. over five years
	(heading 42)	(heading 17)	
880			
881			
882			
883			
884			
885			
886			
887			
888			
889			
890			
891			

B. AMOUNTS PAYABLE

(headings 17 and 42/48 of liabilities)

Financial debts

1. Subordinated loans
2. Unsubordinated debentures
3. Leasing and other similar obligations
4. Credit institutions
5. Other loans

Trade debts

1. Suppliers
2. Bills of exchange payable

Advances received on contracts in progress

Taxes, remuneration and social security

1. Taxes
2. Remuneration and social security

Other amounts payable

TOTAL

Codes	AMOUNTS PAYABLE (OR THE PORTION THEREOF) GUARANTEED BY	
	1. Belgian public authorities	2. Real guarantees given or irrevocably promised by the enterprise on its own assets
892		
893		
894		
895		
896		
897		
898		
899		
900		
901		
902		
903	XXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXX	
904		
905		
906		

C. AMOUNTS PAYABLE FOR TAXES, REMUNERATION AND SOCIAL SECURITY

1. Taxes (heading 450/3 of the liabilities)

- a) Expired taxes payable
- b) Non expired taxes payable
- c) Estimated taxes payable

2. Remuneration and social security (heading 454/9 of liabilities)

- a) Amounts due to National Office of Social Security
- b) Other amounts payable relating to remuneration and social security

Codes	Period
9072	
9073	366.905,21
450	519.674,34
9076	
9077	547.600,40

XI. ACCRUED CHARGES AND DEFERRED INCOME

Analysis of the heading 492/3 of liabilities if the amount is material.

	Period
.....INTRESTCHARGES.INTERCOMPANY.....	1.454.279,96.....
.....NIET.TOEGEWEZEN.KLANTENBETALINGEN.....	135.339,32.....
.....
.....

XII. OPERATING RESULTS

A. NET TURNOVER (heading 70)

Broken down by categories of activity and into geographical markets and **given as annexe to the standard form**, insofar as, taking account of the manner in which the sale of products and the provision of services falling within the enterprise's ordinary activities are organized, these categories and markets differ substantially one from another.

B. OTHER OPERATING INCOME (heading 74)

Whereof: the total amount of subsidies and compensatory amounts obtained from public authorities.

C1. EMPLOYEES RECORDED IN THE PERSONNEL REGISTER

- a) Total number at the closing date
 b) Average number of employees in full-time equivalents
 c) Number of actual working hours

C2. PERSONNEL CHARGES (heading 62)

- a) Remuneration and direct social benefits
 b) Employers' contribution for social security
 c) Employers' premium for extra statutory insurance
 d) Other personnel charges
 e) Pensions

C3. PROVISIONS FOR PENSIONS (included in heading 635/7)

Increase (+); decrease (-)

D. AMOUNTS WRITTEN OFF (heading 631/4)

1. Stocks and contracts in progress
 . recorded
 . write back (-)
 2. Trade debtors
 . recorded
 . write back (-)

E. PROVISIONS FOR LIABILITIES AND CHARGES (heading 635/7)

Increases
 Decreases (-)

F. OTHER OPERATING CHARGES (heading 640/8)

Taxes related to operations
 Other charges

G. TEMPORARY PERSONNEL AND PERSONS PLACED AT THE DISPOSAL OF THE ENTERPRISE

1. Total number at the closing date
 2. Average number of employees in full-time equivalents
 Number of actual working hours
 Charges to the enterprise

Codes	Period	Preceding period
740
9086	101	109
9087	94,8	109,8
9088	156.762	175.674
620	3.947.601,10	4.436.762,75
621	1.132.616,30	1.228.866,83
622	35.135,50	13.945,33
623	319.188,57	251.988,31
624	10.170,26
635
9110	43.506,60
9111	(74.378,73)
9112
9113
9115	17.453,10
9116	(198.314,85)
640	126.040,50	125.831,86
641/8	172.860,94	451.205,10
9096	10	10
9097	12,3	10,4
9098	24.252	20.601
617	675.066,40	503.554,69

XIII. FINANCIAL RESULTS

A. OTHER FINANCIAL INCOME (heading 752/9)
 Amount of subsidies granted by public authorities, credited to income for the period
 - capital subsidies
 - interest subsidies
 Detail of other financial income classified under this heading, if material.
*koersverschillen*.....
*Subsidies*.....
*varia*.....

B. AMOUNTS WRITTEN DOWN LOAN ISSUE EXPENSES AND REIMBURSEMENT PREMIUMS

C. CAPITALISED INTERESTS

D. VALUE ADJUSTMENTS TO CURRENT ASSETS
 (heading 651)
 Entries
 Reversals (-)

E. OTHER FINANCIAL CHARGES (heading 652/9)
 Amount of the discount borne by the enterprise, as a result of negotiating amounts receivable

PROVISIONS OF A FINANCIAL NATURE :
 . formed
 . used and reversed (-)
 Analysis of other charges included under this heading, if material.
*koersverschillen*.....

Codes	Period	Preceding period
9125
9126
	962.593,50	1.719.900,57
	5.211,00	167.180,00
	135,20	17.996,07
6501
6503
6510
6511
653
6560
6561
	648.732,70	851.700,95

XIV. EXTRAORDINARY RESULTS

A. Analysis of OTHER EXCEPTIONNEL INCOME (heading 764/9), **if material.**

B. Analysis of OTHER EXTRAORDINARY CHARGES (heading 664/8), **if material.**

Codes	Period
9134	2.850.418,21
9135	2.850.418,21
9136
9137
9138
9139
9140

XV. INCOME TAXES

A. ANALYSIS OF HEADING 670/3

1. Income taxes of the current period :

 a. Taxes and withholding taxes due or paid

 b. Excess of income tax prepayments and withholding taxes capitalised (-)

 c. Estimated additional charges for income taxes (included in heading 450/3 of liabilities) . . .

2. Income taxes on previous periods :

 a. Additional charges for income taxes due or paid

 b. Additional charges for income taxes (included in heading 450/3 of liabilities) estimated or provided for (included in heading 161 of liabilities)

9134	2.850.418,21
9135	2.850.418,21
9136
9137
9138
9139
9140

XV. INCOME TAXES (continued)

B. IN SO FAR AS TAXES OF THE CURRENT PERIOD ARE MATERIALLY AFFECTED BY DIFFERENCES BETWEEN THE PROFIT BEFORE TAXES as stated in the annual accounts and **THE ESTIMATED TAXABLE PROFIT** the main source for such differences with special mention of timing differences.

	Period
..... <i>Verworpen uitgaven</i>	107.350,54
..... <i>Investeringsaftrek</i>	(637.885,85)

C. AN INDICATION OF THE EFFECT OF EXTRAORDINARY RESULTS ON THE AMOUNT OF INCOME TAXES RELATING TO THE CURRENT PERIOD

D. STATUS OF DEFERRED TAXES (to the extent that it is important for the purpose of assessing the financial position of the enterprise)

1. Beneficial deferred taxes
 - Accumulated tax losses deductible from future taxable profits

2. Deferred taxes

Codes	Period
9141	
9142	
9144	

XVI. OTHER TAXES AND TAXES BORNE BY THIRD PARTIES

A. The total amount of value added tax, turnover taxes and special taxes charged during the period :

1. to the enterprise (deductible)
2. by the enterprise

B. Amounts retained on behalf of third parties for :

1. payroll withholding taxes
2. withholding taxes on investment income

Codes	Period	Preceding period
9145	11.889.311,97	10.041.242,12
9146	9.969.240,62	7.955.773,29
9147	700.825,80	666.838,08
9148	1.999.769,00	1.950.959,75

XVII. RIGHTS AND COMMITMENTS NOT ACCRUED IN THE BALANCE SHEET

Personal guarantees, given or irrevocably promised by the enterprise, as security parties' debts or commitments

Whereof :

- . Outstanding bills of exchange endorsed by the enterprise
- . Bills drawn or guaranteed by the enterprise and other parties' debts
- . Maximum amount for which other debts or commitments of third parties are guaranteed by the enterprise

Codes	Period
9149	
9150	
9151	
9153	

XVII. RIGHTS AND COMMITMENTS NOT ACCRUED IN THE BALANCE SHEET (continued)

If there is a supplement retirement or survivors' pension plan in favor of the personnel or the executives of the enterprise, a brief description of such plan and of the measures taken by the enterprise to cover the resulting charges

Pensions funded by the enterprise :

- . estimated amount of its commitments resulting from past services
- . methods of estimation

Code	Period
9220

XVIII. RELATIONSHIPS WITH AFFILIATED ENTERPRISES AND ENTERPRISES LINKED BY PARTICIPATING INTERESTS :

see page C 20.

XIX. FINANCIAL RELATIONSHIPS WITH

- A. DIRECTORS AND MANAGERS
- B. INDIVIDUALS OR CORPORATE BODIES WHO CONTROL THE ENTERPRISE DIRECTLY OR INDIRECTLY BUT WHO ARE NOT AFFILIATED ENTERPRISES
- C. OTHER ENTERPRISES CONTROLLED DIRECTLY OR INDIRECTLY BY THE SUB B. MENTIONED PERSONS

- 1. Amounts receivable from them
- 2. Amount of guarantees given on their behalf
- 3. Other significant commitments undertaken in their favour

Codes	Period
9500
9501
9502

Main conditions concerning the headings 9500, 9501 and 9502

- 4. The amount of direct and indirect remuneration and pensions, included in the income statement, as long as this disclosure does not concern exclusively or mainly, the situation of a single identifiable person :
 - to the directors and managers
 - to the past directors and past managers

Codes	Period
9503 25.000,00
9504

XX. DERIVATIVE FINANCIAL INSTRUMENTS NOT EVALUATED ON THE BASIS OF FAIR VALUE

In this case an estimate of the fair value for each category of derivative financial instruments which are not evaluated on the basis of its economic value stating the volume and nature of the instruments concerned

	Amounts
.....
.....
.....
.....

XVIII. RELATIONSHIPS WITH AFFILIATED ENTERPRISES AND ENTERPRISES LINKED BY PARTICIPATING INTERESTS

	Codes	1. AFFILIATED ENTERPRISES		2. ENTERPRISES LINKED BY PARTICIPATION	
		Period	Preceding period	Period	Preceding period
1. FINANCIAL FIXED ASSETS	925	148 433 150,00	119 194 704,59		
investments	926	148 433 150,00	119 194 704,59		
amounts receivable :					
subordinated	927				
others	928				
2. AMOUNTS RECEIVABLE	929	1 403 393,42	764 768,23		
after one year	930				
within one year	931	1 403 393,42	764 768,23		
3. CURRENT INVESTMENTS	932				
shares	933				
amount receivable	934				
4. AMOUNT PAYABLE	935	117 884 714,41	47 147 611,59		
after one year	936				
within one year	937	117 884 714,41	47 147 611,59		

	Codes	AFFILIATED ENTERPRISES	
		Period	Preceding period
5. - PERSONAL AND REAL GUARANTEES, given or irrevocably promised by the enterprise, as security of debts or commitments of affiliated enterprises	9381		
- PERSONAL AND REAL GUARANTEES, given or irrevocably promised by affiliated enterprises as security of debts or commitments of the enterprise . .	9391		
6. OTHER SUBSTANTIAL FINANCIAL COMMITMENTS	9401		
7. FINANCIAL RESULTS			
from financial fixed assets	9421		4 992 061,17
from current assets	9431		
other financial income	9441	2 042,70	266 191,64
from interest and debts	9461	4 258 728,70	1 410 248,38
other financial charges	9471		
8. GAINS AND LOSSES ON DISPOSAL OF FIXED ASSETS			
realised capital gains	9481		
realised decreased values	9491		

STATEMENT ON CONSOLIDATED ACCOUNTS**A. Information to disclose by every enterprise that is subject to the provision of Company Law on the consolidated accounts of enterprises**

The enterprise

. has prepared and published consolidated accounts and a consolidated report : YES / ~~NO~~¹

. hasn't prepared neither consolidated accounts nor a consolidated report for one out of following reasons:

a. The enterprise and its subsidiaries on consolidated basis exceed not more than one of the limits mentioned in art.16 of Company Law : YES / NO ¹

b. The enterprise itself is a subsidiary of an enterprise which does prepare and publish consolidated accounts in which annual accounts of the enterprise are included: YES / NO ¹

If yes :

. Justification of the compliance with all conditions for exemption set out in art. 113, par. 2 and 3 of Company Law :

. Name, full address of the registered office and, for an enterprise governed by Belgian Law, the company number of the parent company preparing and publishing the consolidated accounts required :

B. Information to disclose by the reporting enterprise being a subsidiary or a joint subsidiary

. Name, full address of the registered office and, for an enterprise governed by Belgian Law, the company number of the parent company(ies) and the specification whether the parent company(ies) prepare(s) and publish(es) consolidated accounts in which the annual accounts of the enterprise are included ² :

XTRION NV

Transportstraat 1

3980 Tessenderlo BELGIUM

BE 0878.389.438

Prepares consolidated accounts.

. If the parent company(ies) is (are) (an) enterprise(s) governed by foreign law disclose where the consolidated accounts can be obtained ² :

¹ Delete where not appropriate.

² Where the accounts of the enterprise are consolidated at different levels, the information should be given for the consolidated aggregate at the highest level on the one hand and the lowest level on the other hand of which the enterprise is a subsidiary and for which consolidated accounts are prepared and published.

4. SOCIAL REPORT

Numbers of joint industrial committees which are competent for the enterprise : **209.00** **111.01** **218.00**

I. STATEMENT OF THE PERSONS EMPLOYED

A. EMPLOYEES RECORDED IN THE PERSONNEL REGISTER

	Codes	1. Full-time (period)	2. Part-time (period)	3. Total (T) or total full-time equivalents (FTE) (period)	4. Total (T) or total full-time equivalents (FTE) (preceding period)
1. During the financial period and during the preceding financial period					
Average number of employees	100	91,5	3,4	94,8 (FTE)	109,8 (FTE)
Number of actual working hours . . .	101	152.689	4.073	156.762 (T)	175.674 (T)
Personnel charges	102	5.328.278,24	106.263,23	5.434.541,47 (T)	5.941.733,48 (T)
Amount of the benefits in addition to wages	103	XXXXXXXXXXXXXXXXXXXX	XXXXXXXXXXXXXXXXXXXX	56.647,04 (T)	56.886,16 (T)

2. As at the closing date of the financial period

a. Number of employees recorded in the personnel register

b. By nature of the employment contract

Contract of unlimited duration	110	98	3	100,4
Contract of limited duration	111			
Contract regarding a specific work	112			
Contract regarding substitution	113			

c. By sex

Male	120	61		61,0
Female	121	37	3	39,4

d. By professional category

Management personnel	130			
Employees	134	72	2	73,6
Workers	132	25	1	25,8
Other	133	1		1,0

Codes	1. Full-time	2. Part-time	3. Total of full-time equivalents
105	98	3	100,4
110	98	3	100,4
120	61		61,0
121	37	3	39,4
130			
134	72	2	73,6
132	25	1	25,8
133	1		1,0

B. TEMPORARY PERSONNEL AND PERSONS PLACED AT THE DISPOSAL OF THE ENTERPRISE

During the financial period

Average number of personnel employed

Number of actual working hours

Charges to the enterprise

Codes	1. Temporary personnel	2. Persons placed at the disposal of the enterprise
150	12,3	
151	24.252	
152	675.066,40	

II. LIST OF PERSONNEL MOVEMENTS DURING THE FINANCIAL PERIOD

A. ENTRANTS

a. Number of employed persons recorded in the personnel register during the financial period

Codes	1. Full-time	2. Part-time	3. Total of full-time equivalents
205	26		26,0
b. By nature of the employment contract			
Contract of unlimited duration	210	15	15,0
Contract of limited duration	211	11	11,0
Contract regarding a specific work	212		
Contract regarding substitution	213		
c. By sex and level of education			
Male :			
primary education	220		
secondary education	221	1	1,0
higher non-university education	222	6	6,0
university education	223	7	7,0
Female :			
primary education	230		
secondary education	231	11	11,0
higher non-university education	232	1	1,0
university education	233		

B. LEAVERS

a. Number of employed persons of which the date of termination of the contracts has been recorded in the personnel register during the financial period

Codes	1. Full-time	2. Part-time	3. Total of full-time equivalents
305	18	1	18,5
b. By nature of the employment contract			
Contract of unlimited duration	310	13	13,5
Contract of limited duration	311	5	5,0
Contract regarding a specific work	312		
Contract regarding substitution	313		
c. By sex and level of education			
Male :			
primary education	320		
secondary education	321		
higher non-university education	322	3	3,0
university education	323	4	4,0
Female :			
primary education	330		
secondary education	331	8	8,5
higher non-university education	332	3	3,0
university education	333		
d. By reason of termination of contract			
Pension	340		
Prepension	341		
Dismissal	342	4	4,0
Other reason	343	14	14,5
Of which: number of former employees who continued rendering services to the enterprise at least on a part-time basis in the capacity of self-employed person	350		

III. STATEMENT CONCERNING THE IMPLEMENTATION OF MEASURES STIMULATING EMPLOYMENT DURING THE FINANCIAL PERIOD

MEASURES STIMULATING EMPLOYMENT

1. Measures generating financial profit *

- 1.1. Incentive plan for recruiting job-seekers who belong to high-risk groups
- 1.2. Conventional part-time prepension
- 1.3. Full career interruption
- 1.4. Reduction of job performance (part-time career interruption)
- 1.5. Social Maribel
- 1.6. Structural reduction of social security contributions
- 1.7. Staging post programmes
- 1.8. Service jobs
- 1.9. Contracts : work - vocational training
- 1.10. Apprenticeship contract
- 1.11. Initial job agreement

Codes	Number of employed persons involved		3. Amount of the financial profit
	1. Number	2. In full-time equivalents	
414			
411			
412			
413			
415			
416	100	98,9	131.012,42
417			
418			
503			
504			
419			
2. Other measures			
502			
505			
506			
507	45	44,6	

Number of employees involved in one or more measures stimulating employment :

- total for the financial period	550	100	98,9
- total for the previous financial period	560	92	91,1

IV. INFORMATION ON VOCATIONAL TRAINING FOR EMPLOYED PERSONS DURING THE FINANCIAL PERIOD

Total of training initiatives at the expense of the employer

- 1. Number of employees
- 2. Number of training hours
- 3. Charges to enterprise

Codes	Male	Codes	Female
5801	15	5811	10
5802	60	5812	40
5803	14.000,00	5813	10.000,00

V. INFORMATION ON EDUCATIONAL OR TUTORIAL ACTIVITIES OF EMPLOYEES IN COMPLIANCE WITH THE LAW OF SEPTEMBER 5TH 2001 CONCERNING THE IMPROVEMENT OF EMPLOYMENT RATE

Educational or tutorial activities

- 1. Number of employees practising
- 2. Number of hours spent on these activities
- 3. Number of employees attending these activities

Codes	Male	Codes	Female
5804	20	5814	15
5805	150	5815	100
5806	15	5816	10

* Financial benefit to the employer regarding the incumbent or his substitute.

XX. WAARDERINGSREGELS

1. Oprichtingskosten

De oprichtingskosten worden op het actief van de balans geboekt tegen hun aanschaffingswaarde, verminderd met de afschrijvingen. De afschrijvingen worden toegepast op grond van de lineaire methode tegen 20% pro rata temporis per jaar.

2. Materiele en immateriële vaste activa

De materiele vaste activa worden op het actief van de balans geboekt tegen hun aanschaffingsprijs of hun vervaardigingsprijs, wat de eigen constructie betreft. De afschrijvingen worden toegepast op grond van de lineaire methode pro rata temporis tegen de volgende percentages:

Gebouwen	5 %
Machines, installaties en uitrusting	10 % tot 20 %
Meubilair en rollend materieel	10 % tot 20 %

De immateriële vaste activa worden op het actief geboekt tegen hun aanschaffingswaarde of hun vervaardigingsprijs wat de eigen constructies betreft. Licenties worden afgeschreven lineair pro rata temporis over 5 jaren.

3. Financiële vaste activa

De participaties worden gewaardeerd tegen aanschaffingswaarde.

Er wordt tot waardevermindering overgegaan in geval van duurzame minderwaarde of ontwaarding, verantwoord door de toestand, de rentabiliteit en de vooruitzichten van de vennootschap waarin de participaties worden aangehouden.

4. Beschikbare waarden

De beschikbare waarden worden gewaardeerd tegen hun nominale waarde.

5. Vorderingen op meer dan een jaar en vorderingen op ten hoogste een jaar

De vorderingen worden geboekt tegen hun nominale waarde. De vorderingen in buitenlandse munten worden geboekt in Euro tegen een vaste verrekenskoers op de dag van de verrichting en gewaardeerd tegen de laatste valutakoers. De uit de omrekening van vorderingen in vreemde valuta ontstane koersresultaten worden in de resultatenrekening geboekt. Een waardevermindering wordt toegepast wanneer de realisatiewaarde op de datum van het boekjaar kleiner is dan de boekwaarde.

6. Voorraden

De grondstoffen en materialen worden gewaardeerd tegen aanschaffingswaarde berekend volgens de FIFO methode. De goederen in bewerking en afgewerkte producten worden gewaardeerd tegen de vervaardigingsprijs die naast de directe kosten ook de indirecte kosten in rekening brengt.

Een waardevermindering wordt toegepast voor incurante artikelen en wanneer de realisatiewaarde lager is dan de boekwaarde.

7. Voorziening voor risico's en lasten

De Raad van Bestuur, die met omzichtigheid, oprechtheid en goede trouw beslist, onderzoekt bij het afsluiten van het boekjaar de voorzieningen die moeten gevormd worden om o.m. te dekken:

- de grote reparatie- en onderhoudswerken
- de andere risico's, indien nodig.

8. Schulden op meer dan een jaar en schulden op ten hoogste een jaar

De schulden worden tegen hun nominale waarde geboekt.

De schulden in buitenlandse munten worden geboekt in Euro tegen een vaste verrekenskoers op de dag van de verrichting en gewaardeerd tegen de laatste valutakoers.

De uit de omrekening van schulden in vreemde valuta ontstane koersresultaten worden in de resultatenrekening geboekt.

XXI. Verbonden ondernemingen en andere aanverwante partijen

1. Aandeelhoudersstructuur en identificatie van de belangrijkste aanverwante partijen

Melexis NV is de moederonderneming van de Melexis groep waartoe volgende ondernemingen behoren die werden geconsolideerd:

Melexis Inc	een Amerikaanse onderneming
Melexis GmbH	een Duitse onderneming
Melexis Bulgarije Ltd.	een Bulgaarse onderneming
Melexis BV	een Nederlandse onderneming
Melexis Kiev	een Oekraïense onderneming
Melexis Technologies SA	een Zwitserse onderneming
Melexis branch Parijs	een Frans bijkantoor
Sentron AG	een Zwitserse onderneming
Melefin NV	een Belgische onderneming
Melexis Filippijnen	een Filippijns bijkantoor
Melexis Tessenderlo NV	een Belgische onderneming

De aandeelhouders van Melexis NV zijn de volgende:

Sinds 1 januari 2006, is Xtrion NV de hoofdaandeelhouder van Melexis NV, ten gevolg van de partiële splitsing van Elex NV in Elex NV en Xtrion NV. Xtrion bezit 50,05 % van de bestaande aandelen. De aandelen van Elex NV en Xtrion NV zijn direct en/of indirect eigendom van Dhr. Roland Duchâtelet en Dhr. Rudi De Winter die beiden bestuurder zijn van Melexis.

Xtrion NV bezit ook 57,95% van de bestaande aandelen van de X-FAB groep, producenten van wafers. Deze "wafers" vormen het belangrijkste basisproduct voor de Melexis producten. Xtrion's aandeel verwaterde van 83,96 % naar 57,95 % als gevolg van de fusie tussen Xfab en de Malaysische foundry First Silicon. Zoals in de voorbije jaren, is de X-Fab groep een belangrijke leverancier voor Melexis. X-Fab levert het merendeel van haar producten ook aan derden.

Elex NV bezit 78 % van de bestaande aandelen van Epiq NV. De aandelen van Epiq NV worden genoteerd op Euronext. Melexis verkoopt producten aan Epiq. Voor de meeste van deze producten werd Epiq aangewend als toeleverancier voor sommige OEM klanten van Melexis. Bijgevolg is de business relatie voor deze producten met de OEM klant en niet met Epiq.

Melexis koopt, zoals in de voorbije jaren, testuitrusting bij de XPEQT Groep. XPEQT AG ontwikkelt, produceert en verkoopt testsystemen voor de halfgeleiderindustrie. XPEQT AG is voor 100% eigendom van XPEQT NV. Roland Duchâtelet is eigenaar van 60% van de aandelen en Françoise Chombar, CEO van Melexis NV, bezit 40% van XPEQT NV.

Zoals vereist door de Belgische Vennootschappenwet (Artikel 523 en 524) onderzoekt de Raad van Bestuur alle transacties waarbij in het kader van de bovenvermelde wetgeving er een mogelijk belangenconflict kan optreden. Voor alle transacties die niet hebben plaatsgevonden ingevolge "normale zakentransacties", wordt een onafhankelijke expert aangesteld die een rapport opstelt ten behoeve van de, voor die transacties, onafhankelijke bestuurders.

MELEXIS NAAMLOZE VENNOOTSCHAP ROZENDAALSTRAAT 12 8900 IEPER RPR 0435.604.729
BTW NR BE 435.604.729
Jaarverslag over het boekjaar afgesloten per 31 december 2006

Overeenkomstig de wettelijke bepalingen hebben wij de eer u verslag uit te brengen over de toestand van uw vennootschap betreffende het boekjaar dat een aanvang nam op 1 januari 2006 en dat werd afgesloten op 31 december 2006.

Dit jaarverslag alsmede de jaarrekening worden te uwer beschikking gesteld.

1. Commentaar op de jaarrekening

De omzet bedroeg 85,6 Mio EUR in 2006. Dit betekent een vermindering van 3,8 % in vergelijking met 2005.

De operationele winsten in 2006 waren 11,5 miljoen EUR. Dit is een stijging van 19,5 % ten opzichte van het vorige jaar. Deze stijging is hoofdzakelijk ten gevolge van de hogere brutomarge op de verkoop van de producten.

Op 26 oktober 2006 is Melexis Branch Office in Bevaix getransformeerd in een wettelijke entiteit Melexis Technologies SA, voor 99.99% eigendom van Melexis NV.

Melexis blijft een duidelijke, gerichte strategie volgen die gebaseerd is op de toenemende vraag van de automarkt naar elektronica. Ondanks de zwakke groei van de autoverkoop verwacht Dataquest toch dat deze markt in het volgende decennium met 7% per jaar zal groeien. De sensor IC's blijven een cruciale component van de productstrategie van Melexis. De markt voor sensor IC's is moeilijk toegankelijk voor traditionele halfgeleiderfabrikanten. Melexis wordt erkend als een leider in de sector van de sensor IC's en vooral in de niche van de automobiel sensoren.

Aansluitend bij deze aandacht voor de automobielsector en sensoren bouwt Melexis voort op zijn troeven met het oog op zorgvuldig geselecteerde opportuniteiten in zowel de consumer- als de industriële markt. Zo wordt het marktpotentieel van onze technologieën maximaal geëxploiteerd. In deze context heeft Melexis onder meer in 2006 optische sensor IC's voor de HD-DVD-markt geïntroduceerd. Onze topexpertise in het domein van de optische sensoren en verpakkingen die wij op de automarkt hebben verworven, heeft ons een grote voorsprong op de concurrentie gegeven. Los daarvan blijft onze strategie gebaseerd op de huidige groeiverhouding van ongeveer 70/30 tussen de autosector en de niet-autosector.

In 2006 bleven de klanten van Melexis hun bestaande activiteiten uitbreiden en nieuwe projecten lanceren, waarbij zij in hun OEM-producten gebruik maakten van onze portefeuille van ASSP's en ASIC's, Mixed Signal IC's en sensoren. Vooraleer nieuwe contracten toe te kennen, eisen de autofabrikanten dat Melexis specifieke kwaliteitssystemen hanteert. Melexis voldoet aan de strengste eisen, inclusief hercertificering voor ISO/TS16949.

Design wins in de autosector vereisen meestal een aanloopperiode van 3 tot 5 jaar voor de productie op kruissnelheid is, maar kunnen 5 tot zelfs 10 jaar renderen voor ze verouderd zijn. Melexis heeft dus een goede commerciële zichtbaarheid. In tegenstelling met het cyclische karakter van de andere marktsegmenten voor halfgeleiders, maakt dit een voorspelbare productiebelasting en een volledige benutting van de kapitaalinvesteringsmogelijkheden.

Melexis biedt zijn aandeelhouders een unieke combinatie van stabiele groei en cashgeneratie. Aangezien de algemene markt van de halfgeleider-IC's in dezelfde periode verscheidene dalende cycli heeft gekend, mag dit zeker als een uitzonderlijke prestatie beschouwd worden.

De hoge winsten en de sterke cashgeneratie hebben Melexis in de voorbije vijf jaar in staat gesteld om hoge dividenden uit te betalen en eigen aandelen terug te kopen. De hoge waarschijnlijkheid van de toekomstige groei maakt de kans groot dat Melexis zijn aandeelhouders cash zal blijven uitkeren om het rendement op het eigen vermogen te maximaliseren.

De geconsolideerde resultaten van Melexis NV van het voorbije fiscale jaar tonen een omzetgroei van 16% tegenover 2005. De EBIT steeg met 21,7 % naar 42,3 miljoen EUR. In dit verband willen wij benadrukken dat Melexis zijn ontwikkelingskosten niet activeert, alhoewel IFRS 38 paragraaf 57 dit toelaat indien welbepaalde criteria voldaan zijn. Wij verwachten voor 2007 een geconsolideerde omzetstijging van 10-15% en een netto winstmarge in dezelfde orde als vorig jaar.

Hoewel Europa met bijna 44% van de totale opbrengsten het merendeel van onze omzet vertegenwoordigt, is de verkoop in het Verre Oosten met meer dan 30% gestegen en bedraagt hij nu 76,2 miljoen EUR. Dit is gedeeltelijk het gevolg van het overhevelen van de productie van Europa en de VS naar Azië, maar is ook te danken aan de herhaaldelijke design wins van Melexis bij de in Azië gebaseerde leveranciers. Dit toont duidelijk aan dat Melexis Azië iets te bieden heeft. Om deze evolutie verder te zetten en te versterken, opent Melexis momenteel verkoop- en applicatiekantoren in China (Melexis-filiaal Hong Kong) en in Japan (KK Melexis Japan Technical Research Center in Tokyo).

De nieuwe fabriek van Melexis in het Bulgaarse Sofia is zoals gepland in oktober 2006 operationeel geworden. Ze garandeert de capaciteit voor onze toekomstige groei, aangezien ze een verdubbeling van de testcapaciteit van de groep Melexis mogelijk maakt. Dit heeft het Bulgaarse Investeringsagentschap ertoe aangezet Melexis te bekronen met de eretitel "Investeerder van het jaar 2006".

Melexis is ervan overtuigd dat investeren in voortgezette aanwerving, fidelisering en training van getalenteerde teamleden voor alle aspecten van onze bedrijfsactiviteiten een vereiste is voor blijvend succes.

Daarnaast stelt een gerichte investering in O&O en applicatie-ondersteuning Melexis in staat zijn klanten continu uitermate innovatieve producten aanbieden, naast het hoge niveau van applicatie-ondersteuning dat vereist is om deze producten te integreren in de klantenproducten.

De omzet van ASSP's heeft een sprong gemaakt van 36,8% in 2005 naar 42,2% in 2006. Dit bewijst dat de jarenlange strategie van Melexis om zijn eigen IP te ontwikkelen sterk bijdraagt tot de duurzame groei van zowel het bruto- als het nettoresultaat. De sleutel van het succes is te vinden in de zeer geïntegreerde oplossingen die Melexis de autosector aanbiedt. Melexis is ook uniek omdat het een ruime waaier van technologieën levert die geschikt zijn voor gebruik in de autosector. De blijvende design wins bij bestaande en nieuwe klanten garandeert de toekomstige groei en stelt Melexis in staat om zijn klantenbasis verder te verruimen. De omzet bij de tien grootste klanten van Melexis vertegenwoordigde in het voorbije fiscale jaar dan ook 60% van de totale verkoop, tegenover 68% in het jaar 2000.

Dankzij de solide basis van onze kernmarkt, de autosector, en onze gerichte strategie voor de producten, de klanten en de organisatie, zullen wij Melexis verder doen bloeien voor onze klanten, werknemers, partners en aandeelhouders.

2. Bestemming van het resultaat

De Raad van Bestuur stelt voor om het te bestemmen winstsaldo van 82.153.391,63 EUR te verdelen als volgt:

Over te dragen winst	59.791.597,49 EUR
Vergoeding van het kapitaal	21.391.741,00 EUR
Toevoeging aan de overige reserves	5.301.381,56 EUR
Onttrekking aan de reserves	4.331.328,42 EUR

3. Informatie over belangrijke gebeurtenissen na afsluiting van het boekjaar

Gedurende 2007 wordt een Branch Office in Hong Kong en een Legale entiteit in Japan opgericht.

4. Onderzoek & ontwikkelingsactiviteiten

Op gebied van research en ontwikkeling werd door de vennootschap voor ca. 6 miljoen Euro gespendeerd (hoofdzakelijk kapitaalgoederen en personeelskosten).

5. Bijkantoren

De vennootschap heeft bijkantoren in Parijs, Frankrijk en in Manilla, Filippijnen. Tot en met 30 juni 2006 had de vennootschap een bijkantoor in Bevaix, Zwitserland.

6. Autonoom beheer / Corporate governance - deugdelijk beheer

Er werden geen wijzigingen aangebracht aan de Raad van Bestuur of de samenstelling van haar committees. De Raad van Bestuur heeft zesmaal beraadslaagd gedurende 2006. Het audit committee kwam tweemaal samen en het nominatie- en remuneratiecommittee kwam eenmaal samen gedurende 2006.

7. Verwerving van eigen effecten

De vennootschap heeft gedurende het jaar 406.738 aantal aandelen aangeschaft voor een totale waarde van 5,072,192.56 EUR. Op datum van 31 december 2006 bezit de vennootschap in totaal 458.738 aantal aandelen, waarvan 52,000 aandelen vorig jaar werden ingekocht. Verder dienen wij op te merken dat de Raad van Bestuur conform art. 622 W. Ven. de dividenden verbonden aan de eigen aandelen geschorst heeft en aldus het dividend ad 229.189 EUR als onbeschikbare reserve heeft beschouwd.

8. Belangenconflicten

Er dienen geen verrichtingen in het kader van art. 523 of 524 W. Venn. gemeld worden.

9. Financiële instrumenten

Melexis NV is wereldwijd actief, waardoor er een mogelijk risico bestaat van veranderingen in intrestvoeten en wisselkoersen. De onderneming maakt gebruik van afgeleide financiële instrumenten om de wisselkoersrisico's te beheren.

Er zijn richtlijnen ter beheersing van de risico's opgesteld :

(1) Kredietrisico's

Melexis NV heeft geen significante concentratie van kredietrisico's met een tegenpartij of een groep van tegenpartijen die gelijkaardige karkarakteristieken hebben. De onderneming heeft een beleid op business unit niveau uitgewerkt om te verzekeren dat er enkel verkopen gerealiseerd worden aan nieuwe of bestaande klanten met een positief kredietverleden.

(2) Intrestvoet risico's

Melexis NV maakt geen gebruik van afgeleide financiële instrumenten om intrestvoet risico's te beheren. Het risico is beperkt, vermits de gemiddelde looptijd van de huidige intrestdragende financiële activa minder dan 3 jaar bedraagt.

(3) Liquiditeitsrisico

Liquiditeitsrisico ontstaat uit de mogelijkheid dat klanten hun verplichtingen ten aanzien van de vennootschap niet meer kunnen voldoen in de normale zakentransacties. Om het liquiditeitsrisico te beheersen evalueert het management op regelmatige basis de financiële leefbaarheid van haar klanten. Alle kasoverschotten worden op korte termijn belegd.

(4) Wisselkoersrisico's

Melexis NV maakt gebruik van afgeleide financiële instrumenten om de wisselkoersrisico's te beheren. Wisselkoersrisico's ontstaan als gevolg van het feit dat de groep actief is en verkopen realiseert in USD. Om wisselkoersrisico's in te dekken maakt Melexis regelmatig gebruik van termijncontracten. Per 31 december 2006 had Melexis NV echter geen termijncontracten uitstaan.

10. Risico's en onzekerheden verbonden aan de vennootschap en haar dochterondernemingen

Een investering in Aandelen houdt een zeker risico in. Kandidaat-kopers van de Aandelen dienen, voor ze een beslissing nemen, alle informatie die in dit Jaarverslag is vervaardigd door te nemen en in het bijzonder de risico's die hieronder worden beschreven. Indien één van de volgende risico's zich daadwerkelijk voordoet, kan dit een negatieve materiële weerslag hebben op de activiteiten, bedrijfsresultaten en financiële toestand van de Vennootschap. Naast de historische informatie, omvat de beschrijving in dit Jaarverslag bepaalde verklaringen omtrent de toekomst die risico's en onzekerheden inhouden, zoals verklaringen over de plannen, doelstellingen, verwachtingen en voornemens van de Vennootschap. De waarschuwendende mededelingen in dit Jaarverslag dienen te worden gelezen als zijnde van toepassing op alle op de toekomst betrekking hebbende verklaringen, waar die ook voorkomen in dit Jaarverslag.

10.1 Risico's verbonden aan de Vennootschap

10.1.1 Bedrijfsgeschiedenis: onmogelijkheid om de inkomsten nauwkeurig te voorspellen

De activiteiten en vooruitzichten van de Vennootschap moeten worden gezien in het licht van de risico's, onzekerheden, uitgaven en moeilijkheden waarmee bedrijven geconfronteerd worden die actief zijn in nieuwe en snel evoluerende markten, zoals de markt van de halfgeleider. Om deze risico's en onzekerheden het hoofd te bieden, moet de Vennootschap onder meer: (i) haar marktaandeel verhogen; (ii) haar merkwaarde verhogen; (iii) haar zakelijke en marketingstrategie succesvol implementeren en uitvoeren; (iv) haar technologie blijven ontwikkelen en bijwerken; (v) inspelen op concurrentieontwikkelingen; en (vii) gekwalificeerd personeel aantrekken, aanwerven, behouden en motiveren. Het is niet zeker dat de Vennootschap al of een deel van deze doelstellingen zal verwezenlijken. Indien dit niet het geval zou zijn, zou dit een negatieve materiële weerslag kunnen hebben op haar activiteiten, bedrijfsresultaten en financiële positie.

Als gevolg van de snelle evolutie van de markten waarop de Vennootschap actief is, is zij mogelijk niet in staat haar inkomsten nauwkeurig te voorspellen. De huidige en toekomstige uitgaven van de Vennootschap zijn grotendeels gebaseerd op haar investeringsplannen en haar geschatte toekomstige inkomsten. Omzet en bedrijfsresultaat zijn meestal afhankelijk van het volume en de timing van bestellingen en de mogelijkheid om deze tijdig uit te voeren, hetgeen moeilijk te voorspellen is. De Vennootschap is mogelijk niet in staat de uitgaven ten gepaste tijde aan te passen om onvoorzienbare inkomstendalingen te compenseren. Bijgevolg zou elke belangrijke inkomstendaling ten opzichte van de geplande uitgaven van de Vennootschap een onmiddellijke aanzienlijke negatieve weerslag hebben op de activiteiten, bedrijfsresultaten en financiële toestand van de Vennootschap. Bovendien zou de Vennootschap indien nodig, als antwoord op de concurrerende omgeving, bepaalde beslissingen kunnen nemen inzake prijs, dienst of marketing, die een negatieve aanzienlijke weerslag zouden kunnen hebben op haar activiteiten, bedrijfsresultaten en financiële toestand.

10.1.2 Wisselkoersschommelingen

De Vennootschap is vatbaar aan risico's voortvloeiend uit wisselkoersschommelingen aangezien haar inkomsten worden gegenereerd in andere munteenheden dan die waarin de kosten worden gemaakt. Waardeschommelingen van de euro tegenover de originele munt van een bepaalde belegger kunnen de marktwaarde van de Gewone Aandelen, uitgedrukt in de munt van deze belegger, beïnvloeden. Die schommelingen kunnen ook een invloed hebben op de conversie naar de Amerikaanse dollar van cash dividenden en andere in euro uitbetaalde uitkeringen op de Gewone Aandelen

10.1.3 Afhankelijkheid van bepaalde aanverwante ondernemingen

De Vennootschap is afhankelijk van een aantal aanverwante ondernemingen voor bepaalde aspecten van de vervaardiging van haar producten en voor de levering van unieke apparatuur voor het testen van haar producten. Hoewel de Vennootschap waarschijnlijk alternatieve productiediensten en testapparatuur bij een derde zou kunnen bekomen als de betrokken aanverwante onderneming haar toelevering zou staken, zou dit op korte termijn een aanzienlijk nadelig effect kunnen hebben op de activiteiten van de Vennootschap. Bovendien is het niet uitgesloten dat die alternatieve testapparatuur minder doeltreffend is voor de activiteiten van de Vennootschap en/of beduidend duurder dan de bestaande faciliteiten daar deze apparatuur in belangrijke mate wordt gemaakt rekening houdende met de specifieke vereisten van de Vennootschap. Er kan niet gegarandeerd worden dat de voorwaarden waartegen de Vennootschap momenteel die alternatieve diensten geleverd krijgt, door andere leveranciers geëvenaard kunnen worden. Niettemin zou de Vennootschap, op de lange termijn, haar toeleveringsnet voor uitrustingsgoederen zo kunnen reorganiseren dat ze gelijksoortige uitrustingsgoederen en -diensten kan verkrijgen aan een vergelijkbare kostprijs. Voor een gedetailleerde beschrijving van de aanverwante ondernemingen verwijzen wij naar de "Geconsolideerde jaarrekening -9.2.4.AB. Aanverwante Ondernemingen."

10.1.4 Doeltreffend groei beheer

De Vennootschap heeft een periode van snelle groei achter de rug. Om haar toekomstige groei doeltreffend te beheren, moet de Vennootschap haar financiële en boekhoudsystemen en controles opvoeren, haar managementinformatiesystemen verder ontwikkelen, nieuw personeel in dienst nemen en haar uitgebreide verrichtingen goed beheren. Indien de Vennootschap er niet in slaagt haar snelle groei doeltreffend te beheren, kan dit een belangrijke negatieve weerslag hebben op de kwaliteit van haar producten en diensten, haar vermogen om personeel met een sleutelfunctie te behouden en op haar activiteiten, bedrijfsresultaten en financiële positie.

10.1.5 Risico's van mogelijke toekomstige acquisities

Als deel van haar groeistrategie evalueert de Vennootschap regelmatig mogelijke acquisities van bedrijven, technologieën en productengamma's. Ze kan op elk ogenblik mogelijke acquisities en investeringen aankondigen. Toekomstige acquisities door de Vennootschap kunnen het gebruik van aanzienlijke hoeveelheden cash, mogelijk verwaterende uitgaven van Aandelen, het oplopen van schulden en afschrijvingskosten die verband houden met de goodwill en de andere immateriële vaste activa tot gevolg hebben. Al deze factoren kunnen een belangrijke negatieve weerslag hebben op de activiteiten, bedrijfsresultaten en financiële positie van de Vennootschap of de prijs van de Gewone Aandelen negatief beïnvloeden. Indien de toekomstige acquisities van de Vennootschap lagere marges hanteren dan de marges voor de huidige diensten en producten van de Vennootschap, kunnen ze de groei van de Vennootschap verder afremmen en haar financiële en bedrijfsmiddelen overbelasten. Bovendien houden acquisities veelvuldige risico's in, onder andere moeilijkheden bij de integratie van de verrichtingen, technologieën, producten en personeel van de verworven vennootschap, de verschuiving van de aandacht van het Management naar andere activiteiten, het risico om actief te moeten zijn op een markt waar de Vennootschap geen of weinig rechtstreekse voorafgaande ervaring heeft en potentieel verlies van personeelsleden van de verworven vennootschap die een sleutelfunctie bekleedden. Ook al heeft de Vennootschap besprekingen gevoerd met andere bedrijven, er zijn momenteel geen verbintenissen of overeenkomsten in verband met een mogelijke acquisitie. Indien een dergelijke acquisitie toch gebeurt, is er geen enkele waarborg dat ze geen belangrijke negatieve weerslag zal hebben op de activiteiten, bedrijfsresultaten en financiële toestand van de Vennootschap en dat de marktprijs van de Gewone Aandelen niet aanzienlijk negatief zal worden beïnvloed.

10.1.6 Afhankelijkheid van personeel met een sleutelfunctie: vermogen om gekwalificeerd personeel te rekruteren en te behouden

De prestaties van de Vennootschap zijn in ruime mate afhankelijk van de resultaten en de continue beschikbaarheid van het senior management en ander personeel met een sleutelfunctie. De prestaties van de Vennootschap zijn eveneens afhankelijk van het vermogen van de Vennootschap om haar andere kaderleden en bedienden te behouden en te motiveren. Het verlies aan diensten vanwege haar senior management of andere werknemers met een sleutelfunctie kan een belangrijke negatieve weerslag hebben op de activiteiten, bedrijfsresultaten en financiële toestand van de Vennootschap.

Het toekomstig succes van de Vennootschap hangt eveneens af van haar vermogen om ander hooggeschoold personeel voor techniek, management, marketing en service aan de klant op te sporen, aan te trekken, aan te werven, op te leiden, te behouden en te motiveren. De strijd om dit soort personeel woedt hevig en het is niet zeker dat de Vennootschap in staat zal zijn om voldoende geschoold personeel met succes aan te trekken, op te nemen en te behouden. Indien zij er niet in slaagt het nodige personeel te behouden en aan te trekken, kan dit een belangrijke negatieve weerslag hebben op de activiteiten, bedrijfsresultaten en financiële toestand van de Vennootschap.

10.1.7 Producten kunnen gebreken vertonen

De producten van de Vennootschap kunnen verborgen gebreken bevatten, vooral indien ze voor het eerst op de markt worden gebracht, die een negatieve weerslag kunnen hebben op haar activiteiten. Ondanks strenge en uitgebreide tests bestaat de kans dat sommige gebreken slechts ontdekt worden nadat een product geïnstalleerd en gebruikt is door de klanten. Per miljoen geïntegreerde schakelingen die in voertuigen worden geïnstalleerd, zijn er slechts enkele die gebreken vertonen. Gebreken die ontdekt worden na de lancering van het product kunnen leiden tot (i) negatieve publiciteit; (ii) verlies van inkomsten en marktaandeel; (iii) hogere service-, garantie- of verzekeringskosten of (iv) schadeclaims tegen de Vennootschap. Elk van deze factoren kan een belangrijke negatieve weerslag hebben op de activiteiten, bedrijfsresultaten en financiële toestand van de Vennootschap.

10.1.8 Evoluerende distributiekanaalen

De meerderheid van de omzet bij de grote leveranciers in de automobielsector wordt gegenereerd zonder tussenkomst van tussenpersonen. Er wordt echter voorzien dat, met de tijd, beduidend meer ASSP's verkocht zullen worden via het netwerk van vertegenwoordigers en verdelers van Melexis. Daar de meerderheid van ASSP producten van Melexis uniek zijn, zijn de eindverbruikers steeds afhankelijk van Melexis en niet van de vertegenwoordigers en verdelers met wie ze werken.

Iedere verdeler of agent of distributiemethode kan risico's bevatten voor onbetaalde facturen, ongebruikte voorraden en onaangepaste klantenservice. Elk van deze factoren kan een belangrijke negatieve weerslag hebben op de activiteiten, bedrijfsresultaten en financiële toestand van de Vennootschap.

10.1.9 Bescherming en afdwinging van intellectuele eigendomsrechten

Alhoewel de Vennootschap thans geen partij is in een geding betreffende de intellectuele eigendomsrechten, wordt de sector van de halfgeleiders regelmatig gekenmerkt door claims wegens inbreuken op octrooien en andere intellectuele eigendomsrechten. Dit betekent dat de Vennootschap in de toekomst het voorwerp kan uitmaken van vorderingen of claims vanwege derde partijen aangaande octrooien of andere intellectuele eigendomsrechten op bepaalde technologieën of processen die door de Vennootschap worden gebruikt. In het geval één van de claims van derden zou worden gegrond verklaard, zou de Vennootschap verzocht kunnen worden bepaalde methodes en technologieën niet meer te gebruiken of het gebruik en de verkoop van bepaalde producten te staken, schadevergoedingen te betalen, toelatingen te verkrijgen

om de aangehaalde overtreedende technologie of niet-overtreedende technologieën te ontwikkelen. Elk van deze factoren kan een belangrijke negatieve weerslag hebben op de activiteiten, bedrijfsresultaten en financiële toestand van de Vennootschap.

De Vennootschap heeft reeds bescherming gekregen voor bepaalde octrooien en is van plan om, ten gepaste tijde, bijkomende octrooien aan te vragen voor haar technologieën. De Vennootschap beschermt ook haar informatie en knowhow door het gebruik van handelsgeheimen, geheimhoudingsakkoorden en andere maatregelen. De procedure om bescherming te krijgen van een octrooi kan duur en tijdsberovend zijn. Er is geen waarborg dat octrooien bekomen zullen worden of dat, indien octrooien bekomen worden, zij niet zullen worden betwist, ongeldig verklaard of omzeild, of dat rechten verworven door het octrooi echte bescherming zullen verlenen of enig commercieel voordeel zullen geven aan de Vennootschap. Er kan ook geen garantie gegeven worden dat de Vennootschap in de toekomst in staat zal zijn enig van de haar toebehorende intellectuele eigendomsrechten te beschermen.

10.1.10 Belangrijke klanten

De twee grootste klanten van Melexis vertegenwoordigen ongeveer 15% en 10% van de inkomsten van de Vennootschap voor het boekjaar per 31 december 2006. Tijdens dezelfde periode vertegenwoordigde geen enkele andere klant meer dan 10% van de inkomsten van de Vennootschap. Op het ogenblik van de beursintroductie van Melexis in 1997, zorgden de zeven beste klanten voor 70% van de omzet, terwijl de tien beste klanten voor het jaar per 31 december 2006 slechts 60% van de omzet vertegenwoordigen. Deze daling is hoofdzakelijk het gevolg van de toenemende ontwikkeling van ASSP's in vergelijking met producten aangepast aan de wensen van de klant.

10.1.11 Belangrijke aandeelhouders

De hoofdaandeelhouder bezit 50,05% van de uitgegeven aandelen van de vennootschap. Daardoor kan deze aandeelhouder, bij de uitoefening van zijn stemrecht, het beheer van de vennootschap en alle aangelegenheden waarvoor goedkeuring van de aandeelhouders vereist is, in belangrijke mate beïnvloeden, inclusief de verkiezing van de bestuurders en de goedkeuring van belangrijke verrichtingen van de vennootschap. Bovendien kunnen bepaalde beslissingen betreffende de verrichtingen of de financiële structuur van de vennootschap leiden tot een belangenconflict tussen de Vennootschap en deze aandeelhouder en aanverwante partijen. Bijvoorbeeld, indien de vennootschap nieuwe bijkomende fondsen van private of van publieke bron moet vinden om haar verwachte groei en voorziene kapitaaluitgaven te financieren, kunnen haar belangen eventueel tegenstrijdig zijn met die van deze aandeelhouder wat betreft het type financiering dat gezocht wordt. Bovendien kan de vennootschap er belang bij hebben een aankoop, afstand, financiering of andere verrichtingen verder te zetten omdat het in het oordeel van het management voordelig zou kunnen zijn voor de Vennootschap, zelfs als de verrichting in strijd is met de belangen van deze aandeelhouder. Op dezelfde wijze zal deze aandeelhouder regelmatig nog contractuele of andere zakenrelaties hebben met de vennootschap. Hoewel voorzien wordt dat dergelijke verrichtingen en overeenkomsten niet voordeliger zullen zijn voor de Vennootschap dan een contract met niet aanverwante derde partijen, kunnen, in bepaalde omstandigheden, belangenconflicten opduiken tussen de vennootschap en deze aandeelhouder of verbonden partijen.

10.2 Risico's verbonden aan de activiteiten

10.2.1 De markt van de halfgeleiders

De halfgeleidermarkt wordt gekenmerkt door snelle technologische veranderingen, regelmatige invoering van nieuwe producten met betere prijzen en/of prestaties en een gemiddelde erosie van de eenheidsprijs. Deze factoren zouden een aanzienlijke negatieve invloed kunnen hebben op de activiteiten en vooruitzichten van de Vennootschap.

10.2.2 Intense concurrentie

De markt van de halfgeleiders bestemd voor de automobielsector is zeer verschillend van andere segmenten van de halfgeleidermarkt. In het bijzonder zijn de technologische vereisten voor halfgeleiders bestemd voor de automobielsector zeer specifiek daar de elektronische bestanddelen van auto's extreme omstandigheden moeten kunnen weerstaan, o.a. zeer hoge en lage temperaturen, droge en vochtige weersomstandigheden en een omgeving onderhevig aan stof, olie, zout en vibraties. Bovendien en in tegenstelling tot de situatie op de andere segmenten van de markt van de halfgeleiders, zijn er grote variaties in het voltage (tussen 6,5 en 24 volt) geleverd door autobatterijen aan halfgeleiders bestemd voor de automobielsector. Door deze elementen is de vergelijking met andere markten van de halfgeleiders op het vlak van het ontwerp, en in het bijzonder, het testen van halfgeleiders bestemd voor de automobielsector, moeilijk.

De Vennootschap beconcurrereert thans een aantal andere vennootschappen. Deze vennootschappen verschillen voor ieder type van product. De concurrenten van de Vennootschap zijn onder andere: Allegro Microsystems, Analog Devices, Elmos, Honeywell Solid State Elec, Infineon, ITT Semiconductors, Micronas, Motorola Semiconductors, NEC Semiconductors, SGS-Thomson Microelectronics, ST Microelectronics.

De Vennootschap is ervan overtuigd dat de belangrijkste concurrerende factoren op haar markt de volgende zijn: de technische knowhow, de human resources, de ontwikkeling van nieuwe producten, een nauwe band met de leidende producenten van uitrusting voor de automobielsector en, in kleinere mate, met de autoproducenten.

Vele van de huidige en potentiële concurrenten van de Vennootschap hebben een langere bedrijfsgeschiedenis, genieten van een grotere bekendheid van hun merknaam, hebben een grotere klantenbasis en beschikken over beduidend grotere financiële, technische, marketing en andere middelen dan de Vennootschap. Bijgevolg kunnen ze zich sneller aanpassen aan nieuw opkomende technologieën en aan veranderingen in de vereisten van de klanten of grotere middelen aanwenden voor promotie en verkoop van hun producten dan de Vennootschap.

Er is geen garantie dat de Vennootschap bestaande en toekomstige concurrenten succesvol zal kunnen beconcurreren. Bovendien kan de Vennootschap ten gepaste tijde, als strategisch antwoord op de veranderingen in de concurrerende omgeving, bepaalde beslissingen nemen op het vlak van de prijspolitiek, dienstverlening en marketing of acquisities

doen die een belangrijke negatieve weerslag kunnen hebben op haar activiteiten, bedrijfsresultaten en financiële toestand.

Nieuwe technologieën en uitbreiding van bestaande technologieën kan de concurrentiedruk op de Vennootschap verhogen doordat het haar concurrenten zou toelaten een betere technologie of goedkopere diensten te bieden. Er bestaat geen waarborg dat enige van de lopende contracten of overeenkomsten van de Vennootschap zal kunnen worden hernieuwd tegen redelijke commerciële voorwaarden.

Elk van deze gebeurtenissen kan een aanzienlijke negatieve weerslag hebben op de activiteiten, bedrijfsresultaten en financiële toestand van de Vennootschap.

10.2.3 Snelle technologische evolutie

De markt van de halfgeleiders wordt gekenmerkt door een snel veranderende technologie, regelmatige aankondigingen van nieuwe producten, introducties van en verbeteringen aan producten en erosie van de gemiddelde eenheidsprijs. In de markt van de halfgeleiders bestemd voor de automobielsector bedraagt de cyclus van de actieve levensduur van een product ongeveer 5 à 7 jaar.

Bijgevolg zal het toekomstige succes van de Vennootschap afhangen van haar vermogen om zich aan de snel veranderende technologieën aan te passen, om haar producten en diensten aan de evoluerende industriële standaarden aan te passen en de prestaties, kenmerken en betrouwbaarheid van haar producten en diensten voortdurend te verbeteren, om tegemoet te komen aan de concurrerende product- en serviceaanbiedingen en aan de evoluerende markteisen. Indien de Vennootschap er niet in zou slagen zich aan dergelijke veranderingen aan te passen, zal dit een belangrijke negatieve weerslag hebben op de activiteiten, bedrijfsresultaten en financiële toestand van de Vennootschap.

10.3 Risico's verbonden aan de toekomstige verhandeling op Euronext

10.3.1 De Gewone Aandelen worden nog niet zo lang verhandeld

De Gewone Aandelen van de Vennootschap worden op Euronext, Brussel verhandeld. De Vennootschap kan niet waarborgen dat er ook in de toekomst een actieve verhandelingsmarkt voor de Gewone Aandelen zal blijven bestaan. De koers van de Gewone Aandelen van de Vennootschap kan sterk schommelen als gevolg van een hele reeks factoren, waaronder schommelende kwartaalresultaten, negatieve omstandigheden die de lancering en de marktacceptatie van door de Vennootschap aangeboden nieuwe producten en cliënten negatief beïnvloeden, aankondigingen van nieuwe producten en diensten door concurrenten, veranderingen in de halfgeleidersindustrie, veranderingen in de inkomstenramingen van analisten, veranderingen in de boekhoudprincipes, verkoop van Gewone Aandelen door bestaande aandeelhouders, verlies van personeel met een sleutelfunctie en andere factoren. De koers van de Gewone Aandelen van de Vennootschap kan ook beïnvloed worden door haar capaciteit om te voldoen aan de verwachtingen van de analisten. Het niet kunnen tegemoetkomen aan die verwachtingen - ook al is het niet belangrijk - kan een negatieve weerslag hebben op de koers van de Gewone Aandelen van de Vennootschap.

10.3.2 Mogelijke volatiliteit van de beurskoers

De beurskoers van de Gewone Aandelen van de Vennootschap is steeds onderhevig geweest aan sterke schommelingen, kan het verder blijven, en zou wel eens onderhevig kunnen zijn aan hevige fluctuaties als reactie op verschillende factoren waaronder bestaande schommelingen of anticipatie op toekomstige schommelingen van de kwartaalresultaten van de Vennootschap, aankondigingen van technische innovaties of nieuwe diensten geboden door de Vennootschap of haar concurrenten, veranderingen in de financiële ramingen van analisten, voorwaarden en tendensen in de halfgeleiderindustrie, veranderingen in de waardering door de markt van de vennootschappen die op dezelfde markt actief zijn, aankondigingen door de Vennootschap of haar concurrenten van belangrijke aanwinsten, strategische allianties, joint ventures of verbintenissen om te investeren, het aantrekken en vertrekken van personeel met een sleutelfunctie, de verkoop van Gewone Aandelen en andere effecten van de Vennootschap op de openbare markt en andere gebeurtenissen en factoren, waarvan velen niet door de Vennootschap kunnen gecontroleerd worden. Bovendien hebben de aandelenbeurzen in het algemeen, Euronext en de markt voor halfgeleiders en aanverwanten en technologiebedrijven in het bijzonder, extreme prijs- en volumeschommelingen ervaren die vaak niets te maken hadden met of niet in verhouding stonden tot de prestaties van dergelijke bedrijven. Deze uiteenlopende markt- en industriegebonden factoren kunnen een belangrijke negatieve weerslag hebben op de waarde van de Gewone Aandelen, ongeacht de prestaties van de Vennootschap.

11. Goedkeuring jaarrekening en kwijting

Hiermee leggen wij ter uw goedkeuring de jaarrekening voor, die een eerlijke, volledige en getrouwe weergave is van de activiteiten die hebben plaats gehad in de loop van het boekjaar dat afgesloten werd op 31 december 2006. Dit verslag, het verslag van de commissaris alsmede de jaarrekening voor het boekjaar afgesloten op 31 december 2006 werden ter uw beschikking gesteld.

Wij stellen u voor kwijting te verlenen aan de bestuurders en aan de commissaris BDO Atrio Bedrijfsrevisoren Burg. Ven. CVBA, vertegenwoordigd door de heer Koen De Brabander, voor alle aansprakelijkheid die voortvloeit uit het uitoefenen van zijn opdracht tijdens het afgelopen boekjaar.

De Raad van Bestuur stelt voor om de winst aan te wenden zoals opgenomen in de bijgaande financiële gegevens.

Opgemaakt te Ieper op 7 februari 2007
De Raad van Bestuur

N°

BE 0435.604.729

MELEXIS NV

C 33.

Françoise Chombar

Rudi De Winter

MELEXIS NV

Verslag van de commissaris
over de jaarrekening afgesloten
op 31 december 2006

VERSLAG VAN DE COMMISSARIS AAN DE ALGEMENE VERGADERING DER AANDEELHOUDERS VAN DE VENNOOTSCHAP MELEXIS NV OVER DE JAARREKENING OVER HET BOEKJAAR AFGESLOTEN OP 31 DECEMBER 2006

Overeenkomstig de wettelijke en statutaire bepalingen, brengen wij u verslag uit in het kader van het mandaat van commissaris. Dit verslag omvat ons oordeel over het getrouw beeld van de jaarrekening evenals de vereiste bijkomende vermeldingen.

Verklaring over de jaarrekening zonder voorbehoud

Wij hebben de controle uitgevoerd van de jaarrekening over het boekjaar afgesloten op 31 december 2006, opgesteld op basis van het in België van toepassing zijnde boekhoudkundig referentiestelsel, met een balanstotaal van EUR 187.689.294,69 en waarvan de resultatenrekening afsluit met een winst van het boekjaar van EUR 4.507.488,19.

Het opstellen van de jaarrekening valt onder de verantwoordelijkheid van het bestuurs-orgaan. Deze verantwoordelijkheid omvat onder meer: het opzetten, implementeren en in stand houden van een interne controle met betrekking tot het opstellen en de getrouwe weergave van de jaarrekening die geen afwijkingen van materieel belang, als gevolg van fraude of van het maken van fouten, bevat; het kiezen en toepassen van geschikte waarderingsregels en het maken van boekhoudkundige ramingen die onder de gegeven omstandigheden redelijk zijn.

Het is onze verantwoordelijkheid een oordeel over deze jaarrekening tot uitdrukking te brengen op basis van onze controle. Wij hebben onze controle uitgevoerd overeenkomstig de wettelijke bepalingen en volgens de in België geldende controlenormen, zoals uitgevaardigd door het Instituut der Bedrijfsrevisoren. Deze controlenormen vereisen dat onze controle zo wordt georganiseerd en uitgevoerd dat een redelijke mate van zekerheid wordt verkregen dat de jaarrekening geen afwijkingen van materieel belang, als gevolg van fraude of van het maken van fouten, bevat.

Overeenkomstig voornoemde controlenormen hebben wij rekening gehouden met de administratieve en boekhoudkundige organisatie van de vennootschap, alsook met haar procedures van interne controle. Wij hebben van de verantwoordelijken en van het bestuursorgaan van de vennootschap de voor onze controles vereiste ophelderingen en inlichtingen verkregen. Wij hebben op basis van steekproeven de verantwoording onderzocht van de bedragen opgenomen in de jaarrekening.

Wij hebben de gegrondheid van de waarderingsregels, de redelijkheid van de betekenisvolle boekhoudkundige ramingen gemaakt door de vennootschap, alsook de voorstelling van de jaarrekening als geheel beoordeeld. Wij zijn van mening dat deze werkzaamheden een redelijke basis vormen voor het uitbrengen van ons oordeel.

Naar ons oordeel geeft de jaarrekening afgesloten op 31 december 2006 een getrouw beeld van het vermogen, de financiële toestand en de resultaten van de vennootschap, in overeenstemming met het in België van toepassing zijnde boekhoudkundig referentiestelsel.

Bijkomende vermeldingen

Het opstellen en de inhoud van het jaarverslag, alsook het naleven door de vennootschap van het Wetboek van vennootschappen en van de statuten, vallen onder de verantwoordelijkheid van het bestuursorgaan.

Het is onze verantwoordelijkheid om in ons verslag de volgende bijkomende vermeldingen op te nemen die niet van aard zijn om de draagwijdte van onze verklaring over de jaarrekening te wijzigen:

het jaarverslag behandelt de door de wet vereiste inlichtingen en stemt overeen met de jaarrekening. Wij kunnen ons echter niet uitspreken over de beschrijving van de voornaamste risico's en onzekerheden waarmee de vennootschap wordt geconfronteerd, alsook van haar positie, haar voorzienbare evolutie of de aanmerkelijke invloed van bepaalde feiten op haar toekomstige ontwikkeling. Wij kunnen evenwel bevestigen dat de verstrekte gegevens geen onmiskenbare inconsistenties vertonen met de informatie waarover wij beschikken in het kader van ons mandaat; onverminderd formele aspecten van ondergeschikt belang, werd de boekhouding gevoerd overeenkomstig de in België van toepassing zijnde wettelijke en bestuursrechtelijke voorschriften;

wij dienen u geen verrichtingen of beslissingen mede te delen die in overtreding met de statuten of het Wetboek van vennootschappen zijn gedaan of genomen. De verwerking van het resultaat die aan de algemene vergadering wordt voorgesteld, stemt overeen met de wettelijke en statutaire bepalingen.

Tijdens het boekjaar werd een interimdividend uitgekeerd waarover wij het hierbijgaande verslag hebben opgesteld, overeenkomstig de wettelijke vereisten.

Zaventem, 12 februari 2007

BDO Atrio Bedrijfsrevisoren Burg. CVBA
Commissaris
Vertegenwoordigd door

Koen De Brabander
Bedrijfsrevisor